

EL MERCOSUR SE EXPANDE: IMPLICANCIAS ECONOMICAS DE LA
INCORPORACIÓN DE VENEZUELA

Lic. Alejandro Robba

Mg. Agustín D'Attellis

Lic. Emiliano José Colombo

Buenos Aires, Republica Argentina

Agosto 2012

El Mercosur se expande: Implicancias económicas de la incorporación de Venezuela

Lic. Alejandro Robba

Mg. Agustín D'Attellis

Lic. Emiliano José Colombo

Agosto 2012

RESUMEN

El Mercado Común del Cono Sur -MERCOSUR- amplió su tamaño al incorporar a Venezuela como miembro pleno, lo que crea un nuevo escenario económico y político para la región. El trabajo describe cuáles son las implicancias en términos de producción y comercio exterior en el mercado común teniendo en cuenta los tamaños respectivos de las economías en particular, y desarrollando para la cuantificación del PBI del Mercosur en su conjunto una metodología que permita estimar su tasa de crecimiento así como la riqueza per cápita generada.

1. Introducción

La incorporación de Venezuela como miembro del Mercosur abre la posibilidad de un mercado de U\$\$ 342.000 millones de dólares¹. El PBI en dólares del Bloque se ve incrementado en un 11% con la agregación de Venezuela llevando el valor total de los Bienes y Servicios producidos anualmente dentro del mercado común desde los U\$\$ 2.96 hasta 3.28 billones de dólares.² Venezuela detenta el Saldo Comercial más grande entre los países miembros sumando U\$\$ 46.000 millones de dólares en el año 2011, superando a Brasil que la encabeza con U\$\$ 29.000 millones de dólares en el mismo año. Argentina por su parte ocupa el tercer lugar con U\$\$ 13.500 millones de dólares. Uruguay y Paraguay por su parte mantienen déficits comerciales de U\$\$ 1.000 y U\$\$ 5.900 millones de dólares respectivamente.

Argentina multiplicó por diez el comercio con Venezuela desde 2003 hasta 2011, pasando de exportar U\$\$ 139 millones de dólares a U\$\$ 1.869 millones de dólares. Venezuela en tanto es un socio complementario de nuestro país y no rival, ya que sus exportaciones se concentran casi exclusivamente en un solo bien, Petróleo.

2. El Mercado Común en cifras

En el presente informe se da cuenta de la incidencia económica de la inclusión de Venezuela como país miembro así como también se desarrolla una metodología que permite registrar el volumen del PBI del Mercosur, sus tasas de crecimiento anual histórica y reciente, el volumen del comercio exterior armonizado de sus países miembros y el peso específico de cada uno de ellos.

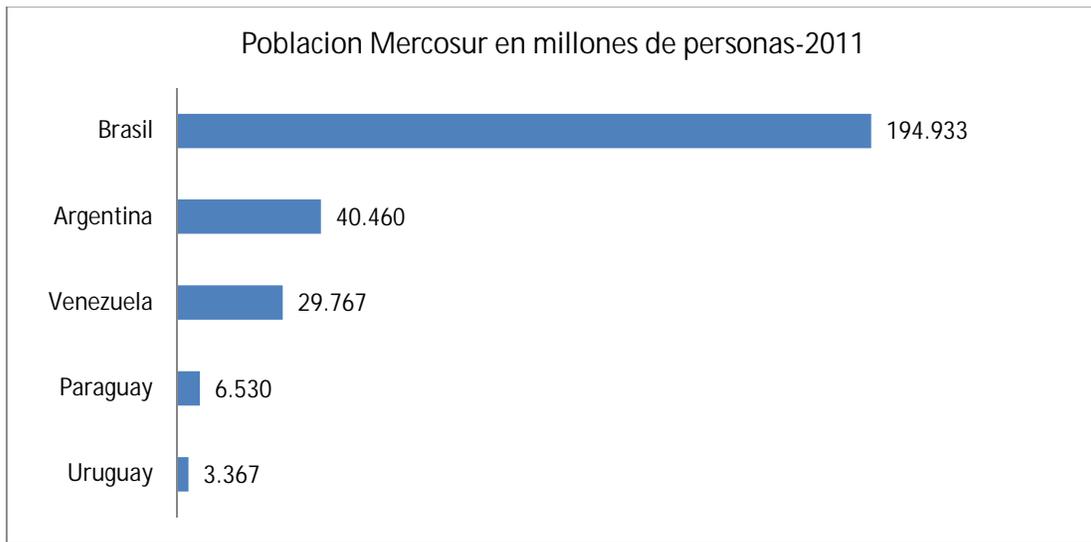
2.1 Población

La población total del Mercosur ascendía a 255 millones de personas aproximadamente, que al contar ahora con Venezuela se suman alrededor de 29 millones de personas, totalizando para el bloque 275 millones de personas. Es decir que el país caribeño aporta un 12% más de personas, 3 veces la población de Paraguay y Uruguay juntos.

¹ Producto Bruto Interno a dólares de 2011. Fuente: Banco Central de Venezuela.

² En dólares del año 2011 en base a estimaciones de los autores que surgen de la información estadística de los Institutos de Estadísticas de los países miembros.

Grafico N°1

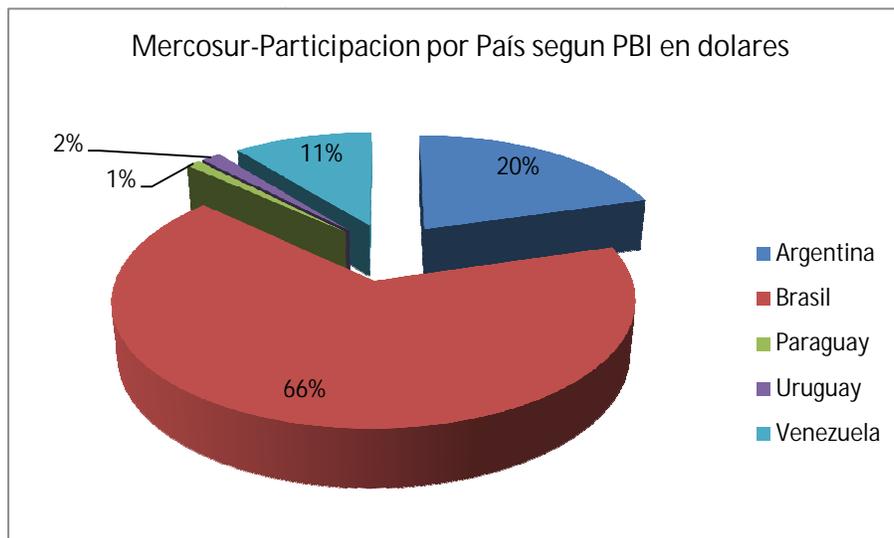


2.2 Producción

El Bloque contaba con un PBI en dólares en 2011 del orden U\$S 2.96 billones de dólares antes de que Venezuela sea admitido, en tanto que si adicionamos el PBI venezolano ahora el Mercosur cuenta con un producto de U\$S 3.28 billones de dólares. De esta manera el tamaño de su economía ahora representa el tercer mercado en importancia dentro del Mercado Común.

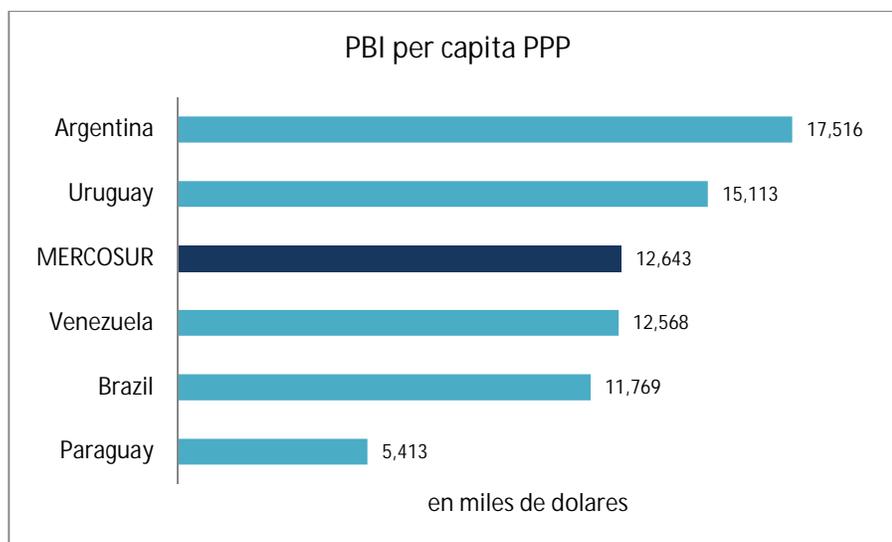
Así pues el peso de Brasil disminuye de representar el 74% del PBI total al 66%, en tanto que el de Argentina merma apenas del 23% al 20% una vez incluida Venezuela.

Grafico N°2



El Mercosur a incrementado notablemente a lo largo de los últimos años la riqueza producida por sus países miembros, en el año 2003 contaba con un PBI per cápita por Paridad del Poder Adquisitivo (PPP) de U\$S 7.000 dólares hasta los U\$S 11.300 dólares en 2011³, es decir se aceleró un 61%. Con Venezuela se observa que el PBI PPP se eleva hasta U\$S 12.642 dólares⁴, ya que ingresa un país con un PBI per cápita más elevado que Brasil y casi igual a la media ponderada del Mercosur.

Grafico N°3



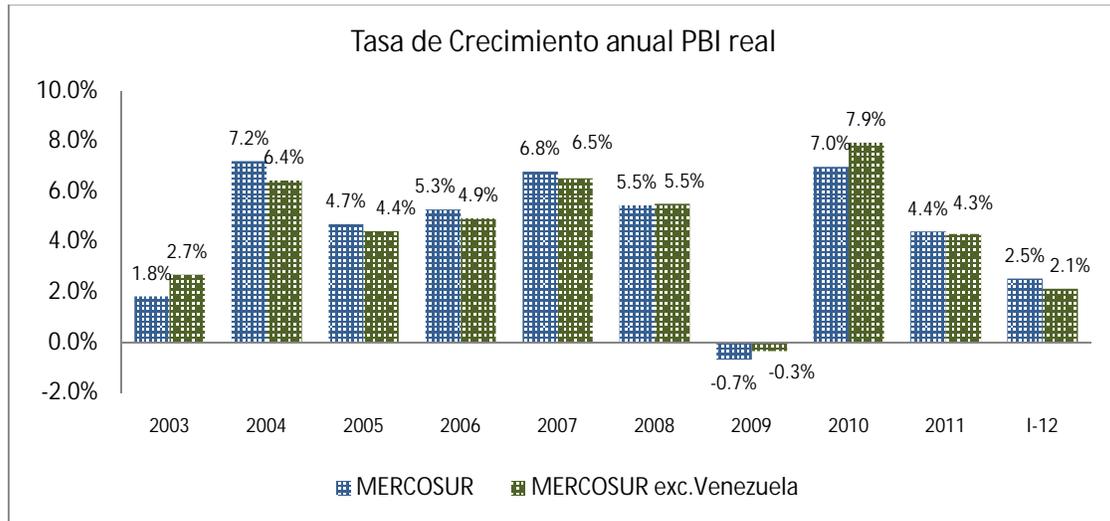
El Bloque muestra desde 2003 tasas de crecimiento elevadas en torno al 5% anual promedio (excluyendo a Venezuela), en tanto que si incluíramos al país caribeño el PBI se aceleraría aun más ya que el crecimiento de Venezuela contribuye a una expansión del PBI total mayor en los últimos ocho años a excepción de los años 2003 y 2010 donde el país caribeño tuvo una tasa de crecimiento menor. En los últimos años Venezuela comenzó a acelerar su desarrollo como consecuencia del incremento de sus exportaciones de petróleo, lo que dinamizó el consumo privado y el gasto público en infraestructura.

El Mercosur creció al 2.1% interanual en el primer trimestre del año desde el 4.3% en el 2011(sin Venezuela), en tanto que con la inclusión de Venezuela el PBI se expandió 2.5% en 2012 respecto al 4.4% en 2011. La ralentización de la producción entre los países miembros se debió principalmente al crecimiento débil de Brasil (0.75%), Venezuela por su parte se aceleró al 5.6% y Argentina al 5.2%. Paraguay trepó un 9.2% y Uruguay se expandió al 3%.

³ Fuente: Fondo Monetario Internacional. World Economic Outlook (April 2012)

⁴ Estimación propia según metodología elaborada por los autores. Ver Anexo.

Grafico N°4



Por otra parte la expansión constante del tamaño de la economía Venezolana en dólares permite ensanchar el mercado total del bloque superando los US\$ 3 billones de dólares. La apertura de un mercado que crece en base a un recurso tan estratégico como el Petróleo pero que la vez con sus políticas de redistribución de los ingresos petroleros que recibe el Estado venezolano empujan el auge importador de bienes de capitales, material de transporte y alimentos que abren un abanico de posibilidades en el comercio intrarregional al permitir ofrecer dichos productos con un arancel inferior.

Cuadro N°1

PBI en Dólares Corrientes*							
Año	Argentina	Brasil	Paraguay	Uruguay	Venezuela	Mercosur ⁵	Mercosur s/Venezuela
2003	128.018	568.913	5.570	12.062	83.442	798.005	714.563
2004	152.151	677.233	6.951	13.763	112.941	963.039	850.098
2005	181.966	903.303	7.478	17.439	144.309	1.254.494	1.110.185
2006	212.870	1.096.651	9.289	19.888	185.261	1.523.958	1.338.697
2007	260.682	1.411.632	12.260	24.127	226.506	1.935.207	1.708.701
2008	326.871	1.625.069	16.874	31.116	311.087	2.311.018	1.999.931
2009	306.755	1.669.472	14.255	31.523	326.087	2.348.092	2.022.004
2010	368.399	2.102.245	18.314	40.340	252.852	2.782.150	2.529.298
2011	445.648	2.452.263	23.888	46.876	315.841	3.284.517	2.968.676

*En Miles de Millones de Dólares

⁵ Estimación realizada por los autores con la metodología elaborada, en base a datos de los Institutos de Estadísticas de los países miembros.

2.3 Comercio Exterior

El volumen del comercio exterior del Mercosur en los últimos años viene creciendo a una tasa promedio del 20% anual, donde las exportaciones totales se elevaron el 28% en 2011 respecto de 2010, y 232% respecto de 2003. Las importaciones por su parte ascendieron un 23.6% en 2011 respecto del año anterior y un 383 % desde 2003.

Venezuela por su parte con su entrada ampliaría el tamaño de las exportaciones del Mercosur un 20% (US\$ 92.000 millones de dólares), por encima del aporte en términos de PBI (11%). Ello contribuye a reforzar el impulso exportador que está experimentando la región desde los años 2000, donde en promedio viene creciendo a una tasa del 17% anual. La estructura de las exportaciones venezolanas sin embargo es casi excluyente de petróleo, ya que estas absorben el 95% de las exportaciones totales.

Cuadro N°2

Exportaciones por países y del Mercosur*							
Año	Argentina	Brasil	Uruguay	Paraguay	Venezuela	Mercosur	Mercosur s/ Venezuela
2003	29.939	73.084	2.281	2.163	27.230	134.697	107.467
2004	34.576	96.475	3.145	2.854	39.668	176.718	137.050
2005	40.387	118.308	3.774	3.316	31.708	197.493	165.785
2006	46.546	137.807	4.400	4.346	65.578	258.677	193.099
2007	55.980	160.649	5.100	5.381	69.980	297.090	227.110
2008	70.019	197.942	7.095	4.463	95.021	374.541	279.520
2009	55.672	152.995	6.392	3.167	57.603	275.829	218.226
2010	68.134	201.915	8.030	4.534	65.745	348.358	282.613
2011	84.315	256.040	9.341	5.528	92.602	447.826	355.224
I-12	18.283	55.080	1.868	1.086	25.723	102.040	76.317

*En Miles de Millones de Dólares

Las importaciones de Venezuela vienen expandiéndose a una tasa del 20% en el año 2011 sumando US\$ 46.000 millones de dólares y representando el 12% de todas las importaciones del Mercosur. La oportunidad de comercio para los países se acrecienta notablemente, ya que Venezuela se ubica como el tercer mercado en importancia por tamaño de importaciones en el Mercosur.

Cuadro N°3

Importaciones por países y del Mercosur*							
Año	Argentina	Brasil	Uruguay	Paraguay	Venezuela	Mercosur	Mercosur s/Venezuela
2003	13.134	48.519	2.098	2.443	10.483	76.677	66.194
2004	21.311	63.100	2.992	3.102	17.021	107.526	90.505
2005	27.300	73.895	3.753	3.800	24.008	132.756	108.748
2006	32.588	91.715	4.898	4.995	33.583	167.779	134.196
2007	42.525	121.006	5.645	5.946	46.660	221.782	175.122
2008	54.596	173.521	8.810	8.506	50.971	296.404	245.433
2009	37.146	128.132	6.664	6.497	39.646	218.085	178.439
2010	53.868	182.222	8.312	9.400	38.613	292.415	253.802
2011	70.754	226.793	10.411	11.502	46.441	365.901	319.460
I-12	14.683	52.834	2.622	2.430	13.190	85.759	72.569

*En Miles de Millones de Dólares

Pero el dato crucial corresponde al Saldo del Balance Comercial del Mercosur una vez incorporado a Venezuela. Como se visualiza en el Cuadro N°5, el Saldo de U\$S 46.000 millones de dólares (70% de suba respecto de 2010) que experimentó Venezuela en 2011 representó más del 100% del saldo comercial del Mercosur. Es decir que por poder de compra, Venezuela es un mercado atractivo ya que cuenta con un superávit excedente para importar cuantiosos bienes de sus nuevos socios.

En el Cuadro N°4 se presenta la evolución de la participación de sus socios comerciales en el Mercosur, destacándose a Brasil como el mayor proveedor entre los países miembros seguido por Argentina.

Cuadro N°4

Participación en las Importaciones de Venezuela a Valor FOB									
Países	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Mercosur	9,36%	10,94%	11,35%	12,37%	13,33%	12,27%	11,75%	14,29%	12,92%
Argentina	1,70%	2,08%	1,85%	2,13%	2,63%	2,40%	2,26%	3,09%	3,50%
Brasil	6,66%	8,09%	9,13%	9,73%	10,20%	9,02%	8,48%	9,84%	8,45%
Uruguay	0,78%	0,57%	0,16%	0,27%	0,23%	0,32%	0,22%	0,30%	0,18%
Paraguay	0,22%	0,20%	0,21%	0,24%	0,27%	0,53%	0,78%	1,07%	0,79%

Fuente: Instituto Nacional de Estadísticas, Republica Bolivariana de Venezuela

Cuadro N°5

Saldo del Balance Comercial en miles de millones de dólares

Año	Argentina	Brasil	Uruguay	Paraguay	Venezuela	Mercosur	Mercosur s/Venezuela
2003	16.805	24.565	183	-280	16.747	58.020	41.273
2004	13.265	33.376	153	-248	22.647	69.192	46.545
2005	13.087	44.414	21	-484	7.700	64.737	57.037
2006	13.958	46.093	-499	-649	31.995	90.898	58.903
2007	13.456	39.643	-545	-565	23.320	75.308	51.988
2008	15.423	24.422	-1.714	-4.043	44.050	78.137	34.087
2009	18.526	24.862	-272	-3.330	17.957	57.743	39.786
2010	14.266	19.693	-282	-4.866	27.132	55.943	28.811
2011	13.561	29.247	-1.070	-5.974	46.161	81.925	35.764

Fuente: Institutos de Estadísticas de los países seleccionados. Para Venezuela los datos corresponden a las Exportaciones FOB e Importaciones CIF extraídas del Balance de Pagos.

3 Argentina y su comercio con Venezuela

El país por su parte estrechó lazos comerciales de gran envergadura con el país del presidente Hugo Chávez que se reflejó en una explosión de las exportaciones argentinas hacia dicho país.

Así Venezuela pasó de representar el 1.3% del total de las exportaciones del país exportando en el año 2004 por un valor de 438 millones de dólares hasta el 2.2% en el año 2011 donde alcanzó los 1870 millones de dólares, es decir más del doble en tan solo siete años. Con los datos provisorios del primer trimestre de 2012, las exportaciones hacia dicho país se elevaron 38.5% respecto del mismo trimestre de 2011, manteniendo su expansión de manera sostenida en un contexto donde las exportaciones totales del país para el mismo periodo se incrementaron 8%.

Cuadro N° 6 Exportaciones Argentina hacia Venezuela Año 2011

Año	Exportaciones hacia Venezuela USD	Saldo Balanza Comercial	Exportaciones Totales USD	Participación en las exportaciones totales	Var % i.a Exportaciones hacia Venezuela
2004	438.111.765	403.634.852	34.575.733.702	1,3%	213,5%
2005	513.386.269	481.040.842	40.386.767.091	1,3%	17,2%
2006	809.479.973	784.672.767	46.546.202.765	1,7%	57,7%
2007	1.178.485.815	1.154.889.866	55.980.308.586	2,1%	45,6%
2008	1.419.683.672	1.394.489.556	70.018.839.432	2,0%	20,5%
2009	1.042.565.154	1.027.066.968	55.672.096.636	1,9%	-26,6%
2010	1.425.272.478	1.403.780.388	68.174.394.737	2,1%	36,7%
2011	1.869.790.174	1.846.097.464	83.950.205.254	2,2%	31,2%
I-12	475.815.800	467.508.250	17.268.890.916	2,8%	38,5%

Fuente: Instituto Nacional de Estadísticas y Censos Argentina.

Argentina registra un excedente en el comercio bilateral del orden de U\$S 1.800 millones de dólares en 2011, mas de 1000% de incremento respecto de 2003. Las oportunidades de la apertura comercial y la posibilidad de desarrollar nuevos productos de exportación y/o alentar el crecimiento de aquellos que ligados a los sectores de más alta tecnología.

De esta manera se puede observar en el Cuadro N°7 donde aparecen productos manufacturados de alto valor agregado entre los principales productos de exportación, como los Reactores Nucleares y Aparatos Mecánicos, Vehículos Automóviles y Tractores, Productos Farmacéuticos y Manufacturas de hierro y acero. A su vez como Argentina como país agroexportador abastece de Aceites y Grasas (Soja y Girasol), Leche y sus derivados y Cereales.

Cuando se analiza los principales capítulos de los productos que importa Venezuela se puede concluir que dicho país se abastece de productos de alto componente tecnológico: para datos del año 2011⁶ y que se ilustran en el Cuadro N° 6, se destacan entre las principales importaciones por valor los Reactores nucleares, calderas, maquinas, aparatos y artefactos mecánicos (20.14%), Maquinas, aparatos y material eléctrico (11.01%), Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía (7.86%), Vehículos automóviles, tractores (3.13%).

⁶ Fuente: Instituto Nacional de Estadísticas, Republica Bolivariana de Venezuela

También se resalta las importaciones del complejo alimenticio como los Cereales (2.70%), Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias (2.00%) y Grasas y aceites animales o vegetales (1.80%) así como productos de nuestra economía regional Leche y productos lácteos (1.52%), Carne y despojos comestibles (1.20%).

Cuadro N°7 Argentina: Principales Exportaciones hacia Venezuela Año 2011

Arancel y Capítulos	CIF US\$
1500000000 CAPÍTULO 15 GRASAS Y ACEITES ANIMALES O VEGETALES	199.974.130
0400000000 CAPÍTULO 4 LECHE Y PRODUCTOS LÁCTEOS	154.479.710
8400000000 CAPÍTULO 84 REACTORES NUCLEARES, APARATOS MECÁNICOS	126.676.498
1000000000 CAPÍTULO 10 CEREALES	119.355.826
8700000000 CAPÍTULO 87 VEHÍCULOS AUTOMÓVILES, TRACTORES	98.595.628
3000000000 CAPÍTULO 30 PRODUCTOS FARMACÉUTICOS	85.867.939
7300000000 CAPÍTULO 73 MANUFACTURAS DE FUNDICION DE HIERRO Y DE ACERO	85.633.082
1900000000 CAPÍTULO 19 PREPARACIONES A BASE DE CEREALES, HARINA	62.481.827
1200000000 CAPÍTULO 12 SEMILLAS Y FRUTOS OLEAGINOSOS	61.643.328
8500000000 CAPÍTULO 85 MÁQUINAS, APARATOS Y MATERIAL ELÉCTRICO	51.136.564
0200000000 CAPÍTULO 2 CARNES Y DESPOJOS COMESTIBLES	38.915.055
0700000000 CAPÍTULO 7 HORTALIZAS, PLANTAS, RAÍCES Y TUBÉRCULOS ALIMENTICIOS.	26.784.678
3300000000 CAPÍTULO 33 ACEITES ESENCIALES Y RESINOIDES; PREPARACIONES, DE PERFUMERÍA	20.426.303
3800000000 CAPÍTULO 38 PRODUCTOS DIVERSOS DE LAS INDUSTRIAS QUÍMICAS	17.453.708
9000000000 CAPÍTULO 90 INSTRUMENTOS Y APARATOS DE ÓPTICA	15.258.911
4900000000 CAPÍTULO 49 PRODUCTOS EDITORIALES	12.519.120
3900000000 CAPÍTULO 39 PLÁSTICO Y SUS MANUFACTURAS	12.034.751

Fuente: Instituto Nacional de Estadísticas, Republica Bolivariana de Venezuela

Cuadro N°8

PRINCIPALES IMPORTACIONES DE VENEZUELA POR CAPITULOS AÑO 2011	
CAPITULO	PORCENTAJE DEL TOTAL
Reactores nucleares, calderas, maquinas, aparatos y artefactos mecánicos	20,14%
Maquinas, aparatos y material eléctrico y sus partes; aparatos de grabación o reproducción de sonido,	11,01%
Instrumentos y aparatos de óptica, fotografía o cinematografía, de medida, control o de precisión	7,86%
Productos químicos orgánicos	5,78%
Barcos y demás artefactos flotantes	4,99%
Manufacturas de fundición, hierro o acero	3,50%
Vehículos automóbiles, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios	3,13%
Cereales	2,70%
Plástico y sus manufacturas	2,44%
Productos diversos de las industrias químicas	2,40%
Caucho y sus manufacturas	2,39%
Residuos y desperdicios de las industrias alimentarias; alimentos preparados para animales	2,00%
Grasas y aceites animales o vegetales;	1,80%
Papel y cartón; manufacturas de pasta de celulosa, de papel o de cartón	1,72%
Productos químicos inorgánicos; compuestos inorgánicos u orgánicos de los metales preciosos	1,66%
Animales vivos	1,53%
Leche y productos lácteos; huevos de ave; miel natural;	1,52%
Armas, municiones y sus partes y accesorios	1,49%
Aceites esenciales y resinoides;	1,49%
Fundición, hierro y acero	1,24%
Carne y despojos comestibles	1,20%
Fundición, hierro y acero	1,15%

4. Conclusiones

El Mercosur prosigue con su proyecto de integración regional, comercial, económica y política que en este caso se plasma en la inclusión de Venezuela como miembro pleno. Ello posibilitará la intensificación del comercio intrarregional entre los países ensanchando el mercado para sus productos a través de la caída en los aranceles.

Venezuela, con un PBI per cápita en paridad de poder adquisitivo en la media del Mercosur, posee un mercado interno de gran consumo de bienes importados, tanto alimenticios como aquellos relacionados con los insumos y equipo de capital para la inversión.

Venezuela ofrece un mercado sumamente atractivo para sus socios comerciales, particularmente para Brasil y Argentina, tercer y sexto socio comercial del país caribeño. En tanto que el Mercosur se posiciona detrás de Estados Unidos como el segundo socio comercial de Venezuela. Dicho país detenta el mayor poder de compra de sus exportaciones con un saldo de balance comercial más grande que el del Mercosur en su conjunto, en tanto que sus importaciones crecieron 20 % anual en 2011 impulsadas por la compra de productos de alta tecnología en las cuales sus socios del Mercosur se encuentran entre sus proveedores con mayor potenciabilidad de abastecimiento.

El ensanchamiento del Mercado Común es un paso más hacia la plena inclusión de todos los países latinoamericanos, para el cual el comercio intra-regional dinamice el crecimiento y el desarrollo económico de las naciones latinoamericanas. De esta manera se logra fortalecer los lazos de hermandad de raíz histórica que los une y así desplegar todo su potencial de crecimiento que se distribuya entre toda la población para su desarrollo equitativo y con igualdad.

Bibliografía

FANELLI, José María (2004): “Coordinación macroeconómica, competitividad y crecimiento” en CEPAL-Oficina de Buenos Aires, Evaluación del desempeño y aportes para un rediseño del Mercosur. Una perspectiva desde los sectores productivos argentinos, Buenos Aires.

LÓPEZ RIOS, Vladimir, (2005), “Venezuela en la integración latinoamericana: un análisis desde la teoría del comercio internacional”, *Revista BCV*, Vol. IX, No 2, pp. 21-50.

KRUGMAN, Paul, (1993), “Regionalism Versus multilateralism: analytical notes, In De Melo, Jaime and Panagariya, Arvind, (Eds.) *New dimension in regional integration*, Cambridge, Center for Economic Policy research, Cambridge University Press.

TORO, Luis, (2002), “El acuerdo entre la CAN y el Mercosur: importancia e impacto en las economías suramericanas”, En Briceño Ruiz, José y Bustamante, Ana Marlene (Coordinadores), *La integración latinoamericana entre el regionalismo abierto y la globalización*, Mérida, Universidad de Los Andes-Grupo CEFI-ULA Táchira-Consejo de Publicaciones, pp125-158.

TUGORES, Juan, (1999), “Economía internacional, Globalización e integración regional”, Madrid, Mc Graw Hill, cuarta Edición, 264 pp.

Anexo Metodológico

Para la elaboración del indicador del crecimiento real del PBI del Mercosur con y sin Venezuela se tomó un ponderador que surge de la participación del PBI PPP de cada país para el período inmediato anterior. Por ejemplo, para ponderar el crecimiento del PBI real del MERCOSUR del año 2010, se consideraron las participaciones de los PBI del 2009.

Ponderar PBI PPP Mercosur con Venezuela

Argentina	Brasil	Paraguay	Uruguay	Venezuela
18,8%	65,9%	1,1%	1,5%	12,7%
19,0%	66,5%	1,1%	1,5%	11,9%
18,0%	67,5%	1,1%	1,5%	12,0%
18,5%	67,2%	1,1%	1,5%	11,7%
19,1%	66,4%	1,0%	1,5%	11,9%
19,7%	65,9%	1,0%	1,6%	11,8%
19,3%	66,9%	1,0%	1,5%	11,3%
18,5%	67,7%	1,0%	1,5%	11,3%
17,7%	68,3%	1,0%	1,4%	11,7%
15,9%	71,0%	1,0%	1,3%	10,8%
17,1%	70,7%	1,0%	1,3%	9,8%
17,3%	69,6%	1,0%	1,3%	10,8%
18,0%	68,2%	1,0%	1,4%	11,4%
18,6%	67,3%	1,0%	1,4%	11,8%
18,9%	66,7%	1,0%	1,4%	12,1%
19,1%	66,5%	1,0%	1,4%	12,0%
19,4%	66,5%	1,0%	1,5%	11,7%
19,8%	66,9%	1,0%	1,5%	10,8%
20,4%	66,4%	1,0%	1,5%	10,6%

PBI

La información extraída para la elaboración respectiva por país de su PBI se relevó de las siguientes fuentes de datos:

Argentina: Cuentas Nacionales a precios constantes base 1993. Información anual surge del promedio de los trimestres (dato). Fuente: Dirección de Cuentas Nacionales INDEC / Sec. de Política Económica del Ministerio de Economía y Finanzas. Desde 2010 información preliminar. Última información considerada primer trimestre de 2012

Brasil: Cuentas Nacionales a precios constantes base 1995. Información anual surge de la suma de los trimestres (dato). Fuente: Instituto Brasileiro de Geografía y Estadística. Última información considerada primer trimestre de 2012.

Paraguay: Cuentas Nacionales a precios constantes base 1994. Información anual surge de la suma de los trimestres (dato). Fuente: Gerencia de Estudios Económicos, Departamento de Cuentas Nacionales y Mercado Interno. Desde 2008 información preliminar. Última información considerada primer trimestre de 2012.

Uruguay: Cuentas Nacionales a precios constantes base 2005. Fuente: Banco Central del Uruguay. Desde 2006 información preliminar. Última información considerada primer trimestre de 2012.

Venezuela: Cuentas Nacionales a precios constantes base 2005. Fuente: Banco Central de Venezuela. Desde 2007 información preliminar. Última información considerada primer trimestre de 2012.

COMERCIO EXTERIOR

Argentina: Información mensual. Exportaciones FOB e importaciones CIF. Fuente: INDEC. Última información considerada Marzo de 2012.

Braisl: Información mensual. Exportaciones FOB e importaciones CIF. Fuente: Ministerio do Desenvolvimento, Industria e Comercio. Última información considerada Marzo de 2012.

Paraguay Información mensual. Exportaciones FOB e importaciones CIF Fuente: Banco Central de Paraguay. Última información considerada Marzo de 2012.

Uruguay: Información mensual. Exportaciones FOB e importaciones CIF Fuente: Banco Central del Uruguay. Última información considerada Marzo de 2012.

Venezuela: Exportaciones e importaciones FOB trimestrales. Fuente: Banco Central de Venezuela e INE. Última información considerada: septiembre de 2010.

Todas las cifras mencionadas son preliminares y se encuentran sujetas a revisión